



Restaurer
la confiance





“Une **solution claire & efficace** pour les propriétaires **exploitants**, propriétaires en **autogestion**, **les gestionnaires** en résidences de tourisme, hôtels et autres hébergements touristiques.,,

DÉVELOPPER ET PROMOUVOIR EN TOUTE TRANSPARENCE

Ateya **rassemble des professionnels du tourisme**, qui mettent leur **expertise** au service de votre établissement.

Notre ambition est de **vous accompagner** dans la commercialisation, la distribution, l'exploitation ou la gestion de votre établissement. Forts de notre expérience, nous vous aidons à prendre **les bonnes décisions**, à mettre en place les **stratégies adaptées** et à **optimiser vos résultats**. Nous vous assurons un **développement continu** pour une **meilleure rentabilité** de votre investissement.

Dans un souci de **transparence totale** et de **confiance mutuelle**, nous nous engageons à **vous tenir informés** régulièrement des résultats de nos actions.

Nos prestations

à la carte



LA COMMERCIALISATION

Objectifs :

- ▶ **Promouvoir** votre établissement & améliorer sa visibilité,
- ▶ Optimiser votre **taux d'occupation**,
- ▶ **Accroître** votre chiffre d'affaires,
- ▶ Augmenter et **diversifier** votre clientèle.

Actions:

- ▶ **Audit** de votre établissement et **positionnement** sur le marché,
- ▶ Définition de la **politique commerciale** et tarifaire,
- ▶ Gestion et **optimisation** de votre planning de réservations,
- ▶ Mise en marché de votre établissement auprès des **professionnels du tourisme** (Tours Opérateurs, systèmes de distribution sur internet, Comités d'Entreprises et collectivités) et animation des ventes,
- ▶ **Prise de réservations directes** via notre site internet et notre plateforme de réservations téléphoniques,
- ▶ Participation aux **salons professionnels et grand public**,
- ▶ **Fidélisation** de votre clientèle.

Moyens :

- ▶ **Vente directe** : un fichier de **plusieurs milliers de clients**, site internet avec vente en ligne, accueil téléphonique avec conseil client personnalisé et suivi,
- ▶ **Vente indirecte** : un réseau de plus de **100 professionnels du tourisme** (Tours Opérateurs français et étrangers, agences, systèmes de distribution par internet, groupistes, autocaristes, institutionnels...),
- ▶ **Un logiciel d'exploitation** et de gestion performant et évolutif.



LA COMMUNICATION

Objectifs :

- ▶ Doter votre établissement d'une **identité claire**,
- ▶ **Promouvoir** votre établissement et **accroître sa visibilité**,
- ▶ **Fidéliser** votre clientèle,
- ▶ **Maitriser** votre e-réputation.

Actions :

- ▶ Définition d'une **image de marque** (définition de votre cible et création de l'identité visuelle),
- ▶ **Rédaction** de brochures et divers supports papiers,
- ▶ Définition d'une **politique de web marketing** (réseaux sociaux, blogs, analyse et traitement des avis...),
- ▶ Création de votre propre **site internet**,
- ▶ **Recherche** de partenariat web, presse, radio, TV.

Moyens :

- ▶ **Etude et positionnement** de la marque par rapport à la concurrence,
- ▶ Cahier des charges et **analyse** de votre présence sur le web,
- ▶ **Création graphique** et mise en place des **outils de communication**,
- ▶ **Animation** hebdomadaire des **réseaux sociaux** (Facebook, Instagram, LinkedIn...).



LA GESTION & L'EXPLOITATION

Objectif :

- ▶ **Vous soulager de la gestion** quotidienne de votre établissement,
- ▶ **Optimisation des charges** d'exploitation,
- ▶ **Optimisation des moyens**.

Missions :

- ▶ Gestion des **ressources humaines**,
- ▶ Gestion des **tiers**,
- ▶ **Facturation client** et gestion des débiteurs
- ▶ Gestion de la **trésorerie**,
- ▶ **Comptabilisation** depuis la saisie des opérations jusqu'au bilan,
- ▶ **Elaboration et suivi** des tableaux de bord.

LE CONTRAT

Commercialisation // Gestion-mandat

Pour vous,
la garantie d'une **gestion sereine**

La maîtrise des coûts :

- ▶ Un **devis détaillé de nos prestations** selon votre cahier des charges,
- ▶ Notre rémunération est évaluée selon la taille de votre établissement, les prestations définies au contrat et le chiffre d'affaires réalisé,
- ▶ **Vous encaissez l'ensemble du chiffre d'affaires généré par les ventes.** Les sommes encaissées sur le compte bancaire d'Ateya Vacances pour les réservations prises en lignes ou via notre call-center seront reversées chaque fin de mois sur le compte de votre établissement déduction faite de la commission contractuelle sur le chiffre d'affaires.

Un suivi régulier de l'activité :

- ▶ Un **suivi mensuel** du chiffre d'affaires, des encaissements clients et un état des débiteurs,
- ▶ Des **rapports d'activités complets** tous les trimestres (commercial, communication, gestion).

100%

de services à la carte
et un engagement :
la transparence.

Pour nous :

La volonté d'établir **une relation de confiance** et d'inscrire notre partenariat dans la durée avec une même ambition, **permettre le développement de votre activité** et atteindre ou maintenir la rentabilité de votre investissement.

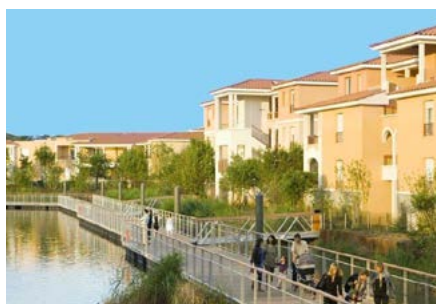
Hôtels & Résidences



DOMAINE DU GOLF ★★★

Fabrègues / Montpellier, Hérault

Nos missions :
COMMERCIALISATION / COMMUNICATION / GESTION



MIMOZAS RESORT CANNES ★★★★★

Mandelieu la Napoule, Côte d'Azur

Nos missions :
COMMERCIALISATION



LA RÉSIDENCE DU CHATEAU DE JOUARRES ★★★

Azille / Homps, Audes

Nos missions :
COMMERCIALISATION



VAL DE ROLAND ★★★

Luz-Saint-Sauveur, Hautes-Pyrénées

Nos missions :
COMMERCIALISATION



Ateya
vacances

+33 (0)6 63 80 95 06

developpement@ateya.fr

50A Les Plantiers 2 - 13510 EGUILLES

ateya.fr - ateya-vacances.fr